

Per la prima volta in Italia,  
Robin Sharma,  
autore del bestseller  
"Il Monaco che vendette  
la sua Ferrari"  
oltre 3 milioni di  
copie vendute!

# Corso con Robin Sharma

un'esclusiva per l'Italia del Club Mondiale della Formazione™

# LEADER without a TITLE

Come potenziare la propria leadership  
sul lavoro e nel privato,  
a prescindere dai 'titoli' formali



CLUB MONDIALE  
della Formazione



**RIVENDITORE  
UFFICIALE**

EMPOWERMENT  
by Michele Giannoni

**Robin Sharma**  
Venezia 24 Maggio 2013



## IL TRAINER

**D**opo aver ospitato a Vicenza personaggi di spicco quali **Brian Tracy, Robert Cialdini, Jeffrey Gitomer, Jack Canfield e William Ury** il **Club Mondiale della Formazione™** presenta un altro grande nome del panorama formativo internazionale: **Robin Sharma.**

**Robin Sharma** è uno degli scrittori più letti al mondo: i suoi bestseller hanno venduto oltre 6 milioni di copie in più di 60 paesi del mondo e sono stati tradotti in ben 70 lingue. Tra i più recenti, *“Il monaco che vendette la sua Ferrari”* e *“Il leader che non aveva titoli”*.

**Da un sondaggio indipendente che ha coinvolto oltre 22.000 imprenditori in tutto il mondo, Robin Sharma è stato classificato tra i primi 5 Guru sul tema della Leadership.**

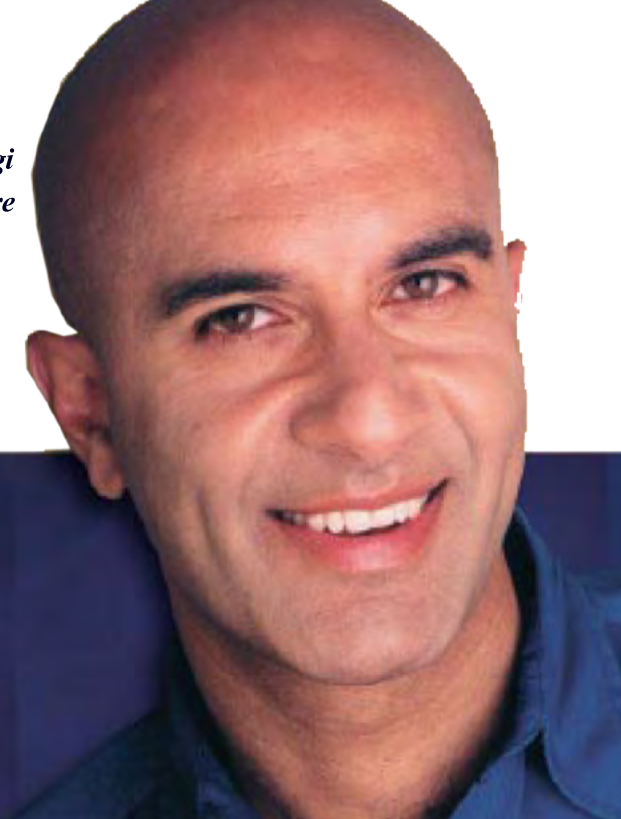
### Qualche curiosità in più:

- ⇒ Robin Sharma è stato scelto dall'**Università di Yale** per formare il suo staff professionale
- ⇒ **Unilever** lo ha scelto per far raggiungere ai dipendenti massimi livelli di eccellenza nel lavoro
- ⇒ E' stato relatore anche alla **Business School ad Harvard**



*La sua grande energia e il modo di presentare i suoi concetti ci hanno fatto riflettere e divertire allo stesso tempo. I suoi messaggi erano penetranti e ben mirati. Grazie per averci ispirato e per essere uno speaker così provocante e stimolante. Ci hai aiutato ad avere aspettative e standard più elevati.*

**Bill Norman**, Vice Presidente - **Worldwide Operations, Microsoft**



# ROBIN SHARMA

CONSULENTE & TRAINER D'ECCEZIONE

Robin Sharma è uno dei consulenti più stimati sulla leadership imprenditoriale e personale. Tra i suoi clienti: **Microsoft, General Motors, IBM, FedEx e Nortel Networks.**

Ex avvocato, due lauree, Robin Sharma è Amministratore Delegato dello **Sharma Leadership International (SLI)**, organismo di formazione che offre una gamma di servizi e prodotti per aiutare le aziende a trasformare dipendenti e collaboratori in professionisti capaci di realizzare il loro più alto potenziale, per conseguire straordinari risultati professionali e personali attraverso un inarrestabile cambiamento.

Presso lo SLI viene anche condotto l'acclamato **Robin Sharma Life Coaching Program™**, un programma di coaching incredibilmente efficace che illustra a individui e gruppi aziendali come dar forma alla vita che si desidera, nel privato e sul lavoro.



ROBIN SHARMA

**LEADER**  
*without a*  
**TITLE**

*Come potenziare la propria leadership  
sul lavoro e nel privato,  
a prescindere dai 'titoli' formali*

VICENZA 24 MAGGIO 2013

## IL CORSO

Oggi il tema della leadership è sentito più che in altri momenti storici, vista la necessità di gestire in modo preparato e consapevole questi tempi di grande incertezza e turbolenza. Da oltre 15 anni Robin Sharma rivela ai Professionisti di tutto il mondo, oltre che ad aziende internazionali come **Microsoft, FedEx, IBM, Nike, NASA e Yale University**, una formula innovativa di leadership, che va oltre il titolo professionale.

Pertanto, anche chi non possiede titoli, o chi non ‘nasce’ leader, con allenamento ed esperienza può sviluppare questa attitudine ed esprimerla in ogni area della sua vita. Leader without a title, rappresenta l’opportunità di sperimentare il suo metodo in prima persona: per diventare un esempio e una guida per chi ci circonda, sia in azienda - con clienti, colleghi, collaboratori, fornitori - che in famiglia – con i figli, il partner, gli amici.

“ *Ognuno di noi ha il potere di dimostrare le sue doti di leadership ovunque si trovi, indipendentemente dal suo ruolo e dalla sua qualifica professionale.* ”

Robin Sharma



Per il suo prossimo appuntamento internazionale, il Club Mondiale della Formazione ha scelto uno degli esperti di leadership più noti e richiesti al mondo: Robin Sharma. Ecco perchè:



**Durante l'imperdibile appuntamento**

**del 24 Maggio a Vicenza:**

- ⇒ Apprendi i concetti di Leader senza titolo e di Leadership 2.0: per essere riconosciuto come vero leader indipendentemente da titoli e qualifiche ‘formali’
- ⇒ Scopri come mostrare le tue doti di leadership nel tuo specifico contesto aziendale/professionale, raggiungendo performance elevate anche nei momenti più difficili
- ⇒ Apprendi come aiutare l’azienda in cui lavori (o di cui sei titolare) a raggiungere livelli completamente nuovi di creatività, fedeltà dei clienti, innovazione
- ⇒ Ti alleni a potenziare la tua autorevolezza, senza essere percepito come ‘autoritario’
- ⇒ Sviluppi e potenzi le doti necessarie a costruire un team vincente
- ⇒ Impari ad usare la leadership trasformativa per trasformare in opportunità concrete i momenti di incertezza e cambiamento
- ⇒ Accresci energia e forza mentale per gestire ciò che rallenta la tua produttività (stress, preoccupazioni, ‘urgenze’)
- ⇒ Scopri come prendere il totale controllo della tua vita e del tuo Business, diventando una ‘guida’ per te stesso e per gli altri
- ⇒ Apprendi come modellare le tecniche di leadership degli uomini d’affari e delle aziende di maggior successo mondiale
- ⇒ Scopri come essere riconosciuto come leader in famiglia, e nella tua cerchia di amici e di ‘pari’

# Programma

UNA GIORNATA ESCLUSIVA PER SVILUPPARE LE TUE DOTI DI CARISMA,  
LEADERSHIP, PRODUTTIVITÀ

# Leader

Essere leader significa diventare il punto di riferimento per un gruppo di persone senza imposizioni, ma grazie allo sviluppo delle competenze e della propria autorevolezza naturale. Le persone che seguono un leader, sostenendolo, lo fanno volentieri, a seguito di scelte non obbligate. Per un leader questo significa sentirsi ripagato dalla fiducia che la gente ripone in lui, ma essere investito, al tempo stesso, da un carico di

responsabilità spesso oneroso. Per questo motivo nelle più recenti teorie sulla leadership ci si propone di ritenere la leadership una capacità relazionale superlativa. Non esiste Leadership senza l'abilità nel **"comunicare"** le proprie idee. Il vero leader è **orientato alle persone e condivide**, motivando le sue scelte e le sue idee trasformando un semplice **"concetto"** nella bellezza di un **"Ideale"**.

# LEADER without a TITLE

# 1.

## IL LEADER SENZA TITOLO E LA LEADERSHIP 2.0

- Oltre il vecchio modello di leadership: al di là del ruolo e dei titoli formali
- Le doti di leadership necessarie in tempi di incertezza
- Cambiamento & innovazione: come trasformare i momenti di turbolenza in opportunità concrete
- Sapere cosa fare e non farlo ... equivale a non saperlo!
- Identità e valori: chi stiamo diventando è più importante di cosa stiamo ottenendo
- La zona di comfort: il luogo più pericoloso in cui restare

# 2.

## COME FAR PARTE/COSTRUIRE UN TEAM VINCENTE

- Relazioni e carisma: perché 'regalare' tutto ciò che ci piacerebbe ricevere
- Quando dire 'grazie' e quando dire 'scusa': come risultare credibili e suscitare stima autentica negli altri
- Sognare in grande per costruire un grande team!
- Perseveranza ed esercizio quotidiano: attitudini preziose per risultati fuori dal comune
- Raddoppiare l'autostima per raddoppiare il fatturato
- Energia fisica e mentale & concentrazione: come garantire alti livelli di produttività

# 3.

## DOMINARE IL MERCATO CON LA PROPRIA ATTIVITÀ

- Fare del nostro meglio non è abbastanza!
- L'importanza del focus: Sì a poche cose fatte ad alti livelli, NO a tante cose fatte con mediocrità
- La crescita aziendale è direttamente proporzionale alla crescita delle persone che la compongono
- Come avere ciò che desideriamo aiutando gli altri ad ottenere ciò che vogliono
- Modeling e risultati: applicare le strategie delle aziende di maggior successo è il miglior modo per ottenere le 'ricompense' che solo pochi ottengono
- Continuare ad imparare = continuare a vincere

Ore 8,00 Inizio registrazione

Ore 9,00 Inizio corso

Ore 13,00 Pranzo

Ore 14,30 Ripresa dei lavori

Ore 17,00 Fine del corso

**Pacchetto all inclusive comprensivo di:**

- Corso con traduzione in italiano
- Materiale didattico e Attestato di Partecipazione
- Light Lunch & Coffee Break

# Scheda del Corso

VICENZA, 24 MAGGIO 2013

\* l'evento prevede la partecipazione di più speaker

# CLUB MONDIALE DELLA FORMAZIONE™

Il Club Mondiale della Formazione nasce dall'intuizione di **Nello e Mody Acampora**, fondatori di **Hi-Performance**, e **Mirco Gasparotto**, Presidente di **Arroweld** e si rivolge alle imprese italiane che si distinguono per l'apertura all'innovazione e per la profonda convinzione che la formula **formazione + sviluppo personale = successo** sia la più efficace, specialmente in momenti di cambiamento, incertezza e turbolenza del mercato internazionale.

Giunto al suo 6° appuntamento internazionale, il Club ha organizzato eventi condotti da noti personaggi del panorama formativo mondiale (**Brian Tracy, Robert Cialdini, Jeffrey Gitomer, Jack Canfield, William Ury**) che hanno visto la partecipazione di oltre 5.400 imprenditori, manager e professionisti di tutta Italia.

## La Mission del Club:

*Divulgare la cultura dello sviluppo personale e rendere facilmente fruibili tecniche, strategie e metodi di successo per migliorare la qualità della propria vita e professione.*

## Per informazioni e iscrizioni

L'evento è organizzato da



**Telefono: 06.450.33.83**

**e-mail: info@empowermentsrl.it**

[www.empowermentsrl.it/robin\\_sharma.php](http://www.empowermentsrl.it/robin_sharma.php)